https://jd-recruiting.de/job/account-executive-m-w-d/

Solution Sales Executive (m/w/d)

Beschreibung

Attraktiver Arbeitgeber im Raum Löhne – im Auftrag durch JD Recruiting GbR

Ein etabliertes, zukunftsorientiertes Unternehmen mit über 25 Jahren Erfahrung in der digitalen Welt verbindet technische Innovation mit höchsten Sicherheitsstandards. Der Fokus liegt auf der Entwicklung und Umsetzung moderner IT-Lösungen, die nicht nur technologisch überzeugen, sondern auch höchste Anforderungen an Datenschutz und Informationssicherheit erfüllen.

Langfristige Partnerschaften und ein vertrauensvoller Umgang mit Kunden und Mitarbeitenden prägen die Unternehmenskultur. In einem dynamischen Marktumfeld bietet das Unternehmen individuelle Lösungen, die Sicherheit und Fortschritt vereinen – immer mit dem Ziel, seine Kunden bestmöglich für die Herausforderungen der digitalen Transformation zu rüsten.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Strategische Entwicklung von Bestands- und Neukunden im Bereich Cyber Security
- Beratung zu und Vertrieb von Infrastructure Security-Lösungen (z. B. Firewalls, SIEM, NDR/XDR, Endpoint Protection, ZTNA)
- Platzierung und Verhandlung von maßgeschneiderten Managed Security Services (24/7 SOC, Incident Response, Threat Intelligence etc.)
- Enge Zusammenarbeit mit unseren Cybersecurity-Architekten und technischen Spezialisten zur Ausarbeitung kundenspezifischer Konzepte
- Einbindung der Ressourcen der internationalen digit Gruppe für Technologietransfer
- Abstimmung mit unseren Partnern im Markt (z.B. Hersteller von Security Lösungen)
- Erstellung und Präsentation professioneller Angebote sowie
- Vertragsverhandlungen auf Managementebene
- Gezielte Teilnahme an Messen, Fachveranstaltungen und Kundenterminen – online wie vor Ort

Qualifikationen / Anforderungen

- Mehrjährige Berufserfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise in einer vergleichbaren Rolle im IT- oder Cybersecurity-Umfeld
- Du begeisterst Dich für spannende und komplexe Projekte, idealerweise im Bereich IT/Security oder Managed Services
- Fundiertes technisches Verständnis im Bereich Cyber Security Infrastructure & Services
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft innerhalb der DACH-Region (ca. 20–30 %)

Arbeitgeber
Attraktiver Arbeitgeber im Raum Löhne – im Auftrag durch JD Recruiting GbR

Arbeitspensum
Vollzeit

Start Anstellung
ab sofort

Dauer der Anstellung
Unbefristet

Industrie / Gewerbe
IT Security

Arbeitsort
32584, Löhne, Deutschland
Remote work possible

Arbeitszeiten
flexibel

Veröffentlichungsdatum
5. August 2025

Leistungen der Anstellung

- Wir leben und lieben Cyber Security und sehen uns als Vorreiter im Bereich innovativer IT-Sicherheitslösungen.
- Eine menschzentrierte Unternehmenskultur – geprägt von gegenseitigem Respekt.
- Flachen Hierarchien – nicht nur als leere Phrase, sondern als gelebte Struktur.
- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag mit 30 Tagen Urlaub im Jahr.
- Ein hybrides Arbeitsmodell mit hoher Flexibilität bzgl. Arbeitsort und -zeit sowie uneingeschränkte Home-Office- & Mobile-Office-Möglichkeit.
- Professionelles Onboarding und umfassende Einarbeitung in unsere Unternehmensabläufe.
- Kontinuierliche Weiterbildung und Zertifizierungen im Bereich Cybersecurity, auch im internationalen Umfeld.
- Attraktive Vergütung inkl. leistungsorientierten Boni sowie Firmenwagenregelung / Car-Allowance.
- Eine arbeitgeberfinanzierte betriebliche Altersvorsorge und Vermögenswirksame Leistungen.
- Mitarbeiterrabatte über Corporate Benefits.
- Modernste Arbeitsmittel für jeden: Höhenverstellbare Tische, iPads, iPhones, Laptops, uvm.
- Bürohunde sind willkommen.

Kontakte

Wir freuen uns über deine aussagekräftige Bewerbung und den Austausch mit dir.

JD Recruiting GbR
Herrendienstweg 67
D-32120 Hiddenhausen

Telefon: +49 155 6372 7176
E-Mail: info@jd-recruiting.de
Website: www.jd-recruiting.de