



<https://jd-recruiting.de/job/senior-solution-executive-account-executive-m-w-d/>

Senior Solution Executive / Account Executive (m/w/d)

Beschreibung

Attraktiver Arbeitgeber im Raum Wien – im Auftrag durch JD Recruiting GbR

Ein etabliertes, zukunftsorientiertes Unternehmen mit über 25 Jahren Erfahrung in der digitalen Welt verbindet technische Innovation mit höchsten Sicherheitsstandards. Der Fokus liegt auf der Entwicklung und Umsetzung moderner IT-Lösungen, die nicht nur technologisch überzeugen, sondern auch höchste Anforderungen an Datenschutz und Informationssicherheit erfüllen.

Langfristige Partnerschaften und ein vertrauensvoller Umgang mit Kunden und Mitarbeitenden prägen die Unternehmenskultur. In einem dynamischen Marktumfeld bietet das Unternehmen individuelle Lösungen, die Sicherheit und Fortschritt vereinen – immer mit dem Ziel, seine Kunden bestmöglich für die Herausforderungen der digitalen Transformation zu rüsten.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Direkter und indirekter Vertrieb von IT-Technologien aus unserem Produktportfolio:
 - o mSOC & mNOC → Managed Security & Network Operations Centers
 - o IT-Sicherheitslösungen und -Produkte (z. B. Fortinet, Barracuda FW)
 - o Digitale Infrastruktur und Produkte (z. B. Cisco, Arista, Netapp Lösungen, PureStorage)
- Neukundenakquise und Geschäftsentwicklung
- Kalt- und Warmakquise mit einer ausgeprägten strategischen Vertriebsorientierung
- Ein internationales Team von Fachkräften
- Enge Zusammenarbeit mit technischen Kollegen, um Kundenanforderungen zu verstehen und maßgeschneiderte Lösungen anzubieten
- Analyse von Wettbewerberprodukten und Ableitung geeigneter Maßnahmen
- Umsetzung effektiver Marketingpläne und Aktivitäten

Qualifikationen / Anforderungen

- Du hast eine kaufmännische Ausbildung und eine Leidenschaft für den Vertrieb
- Deine Erfahrung im Vertrieb von IT-Sicherheitsprodukten hilft dir, unser Geschäft voranzutreiben
- Du hast eine Hands-on-Mentalität und kannst eigenständig im Sales & Account Management arbeiten
- Du hast nachweisbare Erfolge in der Kundenbetreuung und -akquise und begeisterst andere mit deinem Enthusiasmus für IT-Sicherheits- und Digitalisierungsprodukte
- Du bist vertriebs- und lösungsorientiert und hochmotiviert
- Dein Englisch ist verhandlungssicher und du arbeitest gerne mit

Arbeitgeber

Attraktiver Arbeitgeber im Raum Wien – im Auftrag durch JD Recruiting GbR

Arbeitspensum

Vollzeit

Start Anstellung

ab sofort

Dauer der Anstellung

Unbefristet

Industrie / Gewerbe

IT Security

Arbeitsort

1220, Wien, Österreich
Remote work possible

Arbeitszeiten

flexibel

Grundgehalt

ab 56.000

Veröffentlichungsdatum

2. Juni 2025

internationalen Teams zusammen

Leistungen der Anstellung

- Professionelles Onboarding und umfassende Einarbeitung in unsere Unternehmensabläufe
- Ein starkes Team, in welchem der Teamgedanke abteilungs- und standortübergreifend gelebt wird
- Eine familiäre Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeiten
- 25 Tage gesetzlicher Urlaub + 5 Tage on top
- Eine arbeitgeberfinanzierte betriebliche Altersvorsorge
- Bürohunde sind willkommen
- Viele Vorteile durch unsere Corporate Benefits
- Modernste Arbeitsmittel für jeden: Höhenverstellbare Tische, iPads, iPhones, Laptops, uvm.
- Uneingeschränkte Home-Office- & Mobile-Office-Möglichkeit

Kontakte

Wir freuen uns über deine aussagekräftige Bewerbung und den Austausch mit dir.

JD Recruiting GbR

Herrendienstweg 67
D-32120 Hiddenhausen

Telefon: +49 155 6372 7176
E-Mail: info@jd-recruiting.de
Website: www.jd-recruiting.de